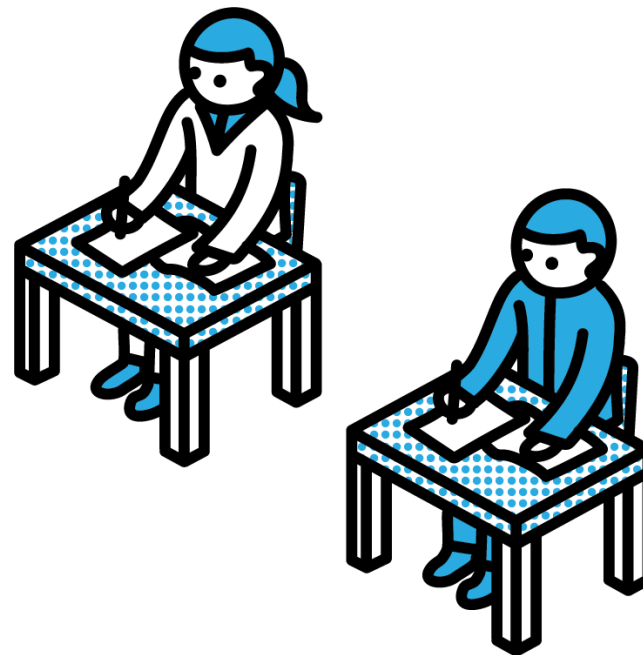


学習塾売り手様向けサービス ご紹介資料

セカチャレ



会社,塾を“譲渡”すること

売り手様



株式・事業



譲渡金



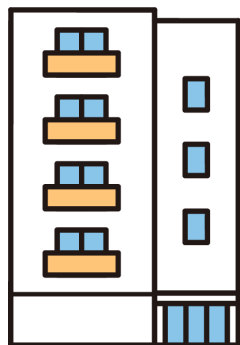
買い手様



会社の株式や、学習塾を**売却**し、**譲渡金を得る**ことができます

“譲渡”の種類

株式・持分譲渡

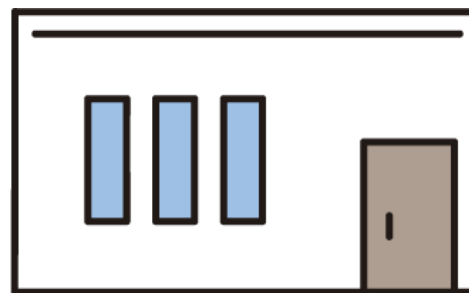


「会社そのもの」を譲渡

- ・ 資産、負債
- ・ 各種契約関係

株式会社の株式、合同会社の持分を譲渡します。
契約関係を全て引き継ぐことができるので、買い手様は生徒や講師、物件の再契約が不要となります。
資産と併せて負債も全て引き継ぐことになるので、借入も含めて、譲渡をすることになります。

事業譲渡



「学習塾のみ」を譲渡

- ・ 屋号、ノウハウ
- ・ 什器、備品類

学習塾そのものを譲渡します。
生徒、講師は譲渡物ではないので、買い手様は改めてそれぞれと契約する必要があります。
法人で運営している場合、会社の資産、負債は譲渡対象にはなりません。

最近の譲渡例（関東案件）

スキーム別	譲渡金	場所/教室数	指導形態	生徒数	年商	かかった時間
事業譲渡A	40万円	東京都/1教室	集団指導	約10名	720万円	約2ヶ月
事業譲渡B	200万円	東京都/1教室	個別指導	約25名	550万円	約1ヶ月
事業譲渡C	10万円	埼玉県/1教室	小集団指導	約18名	360万円	約2ヶ月
法人譲渡A	80万円	千葉県/2教室	個別指導	約95名	1,700万円	約3ヶ月
事業譲渡D	50万円	埼玉県/1教室	個別指導	約25名	1,600万円	約1ヶ月
事業譲渡E	1,100万円	東京都/1教室	小集団指導	約90名	2,500万円	約3ヶ月
法人譲渡B	0円	東京都/4教室	自立学習	約100名	5,000万円	約5ヶ月
事業譲渡F	330万円	神奈川県/1教室	自立学習	約25名	1,300万円	約2ヶ月
事業譲渡G	700万円	東京都/1教室	個別指導	約35名	1,900万円	約3ヶ月

セカチャレ利用のメリット



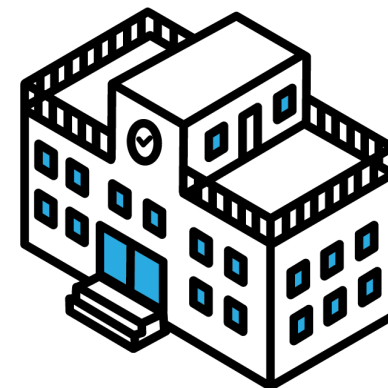
利用料無料

譲渡の結果や、譲渡金額に関わらず、成功報酬などの費用を一切いただきません。ハードルを徹底的に下げ、ご利用いただきやすいサービス設計にしています。



手間がかからない

資料作成、各種媒体への掲載、候補者とのやりとりから譲渡契約まで、全て代理で対応いたします。塾の経営・運営に注力されながら、ご利用いただけます。



塾が残せる

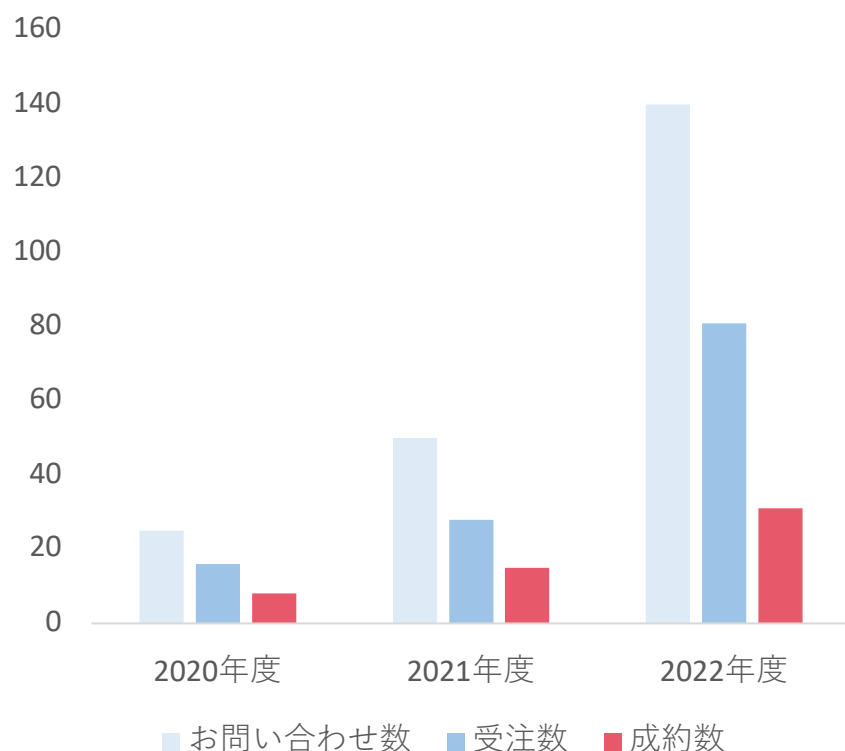
塾を閉めるのではなく、譲渡をすることで、生徒、講師の居場所を残せます。心苦しいアナウンスをする必要がなくなり、撤退費用も浮かせることができます。

譲渡までの具体的なフロー

フロー	内容	JUKUMAサポート内容
アドバイザー契約	弊社とアドバイザー契約を締結します。	-
ヒアリング・資料作成	会社や塾の状況を細かくヒアリングし、候補者に提出する概要書を作成します。	・ 事業概要書の作成
募集開始	候補者の募集を各媒体で開始します。 秘密保持契約の締結後、情報開示します。	・ 各種媒体への掲載 ・ 候補者探し
(担当者面談)	興味をもっている候補者と、先に担当者が面談します。 より詳細を伝え、質問対応を行います。	・ 代理面談
トップ面談	売り手様も含めて、面談を行います。 オンライン、対面の順で行うことが多いです。	・ 面談同席 ・ アドバイス
基本合意締結	買収を希望している候補者と基本合意を締結します。 ここから、単独交渉となります。	・ 基本合意書手配
デューデリ・最終交渉	候補者が企業（事業）調査を行います。 そのうえで、金額など条件面を最後にすり合わせます。	・ アドバイス ・ 譲渡契約書手配
譲渡契約締結	譲渡契約を締結し、決済が行われます。 譲渡金などが、契約後に支払われます。	・ 決済立ち会い
引き継ぎ	企業や事業について、売り手様から引き継ぎが行われます。 事業譲渡の場合、各種契約手続きも行われます。	・ アドバイス

セカチャレの実績

セカチャレ実績



業界随一の学習塾案件数

**累計120件以上の
サポート実績**

株式会社バトンズ
(日本M&Aセンター子会社)

2021年 成約賞 受賞

中小企業庁認定

M&A登録支援機関

セカチャレ掲載記事

TOPICS

<p>セカチャレ</p> <p>完全無料</p>	<p>セカチャレ</p> <p>完全無料</p>
--------------------------	--------------------------

セカチャレの特長

<p>100件以上のサポート実績あり</p>	<p>100件以上のサポート実績あり</p>	<p>100件以上のサポート実績あり</p>
------------------------	------------------------	------------------------

セカチャレの特長

<p>お問い合わせ</p>	<p>お問い合わせ</p>
---------------	---------------

TOPICS

学習塾専門の売却・譲渡・M&A 仲介サービス「セカチャレ」 小規模塾の継承も万全サポート

学習塾専門M&A仲介サービス「セカチャレ」(2nd challenge with small M&A)を手がける、株式会社インフィニティライフ(東京都新宿区) 副社長兼M&A部長の木暮人広は、学習塾に特化したM&Aサポートのメリットをのびながら、



「M&A仲介サービスの経験を活かして、小規模塾の継承も万全サポート」

「セカチャレ」の特長

「セカチャレ」の特長

「セカチャレ」の特長

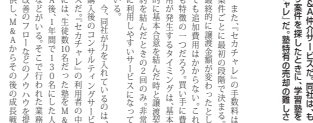
「セカチャレ」の特長

私塾界 2023.3

教育サービス業界 企業研究 Vol.112

学習塾専門M&Aを担う最高の架け橋 株式会社インフィニティライフ

「セカチャレ」の特長



「セカチャレ」の特長

「セカチャレ」の特長

「セカチャレ」の特長

「セカチャレ」の特長

2021年10月号
塾と教育

2022年3月号
私塾界

サービスのお問い合わせ先

会社名	株式会社インフィニティライフ
本社所在地	東京都新宿区舟町1-12 MKビル4F（東京メトロ丸の内線「四谷三丁目駅」徒歩2分）
設立	2016年4月
資本金	805万円
事業内容	学習塾専門M&A仲介 セカチャレ 不動産会社専門M&A仲介 ReSMA（レスマ） 店舗・事務所用賃貸物件仲介 テンポエステート 売買物件仲介 浦和エステート
代表者	代表取締役 小嶋 勇輝（Yuki Kojima）
事業責任者	取締役 高木 直人（Naoto Takagi）
連絡先	TEL 03-6380-5894 MAIL info@juku-ma.com